

Loop jij deals mis door je onderhandelingsproces?

Bij het sluiten van deals moeten meerdere belanghebbenden verschillende overeenkomsten ondertekenen. Als je NDA's, offertes en verkoopcontracten handmatig moet invullen, wordt het verkoopproces ingewikkelder en kunnen je deals vertraging oplopen of zelfs afketsen.

DocuSign Agreement Cloud stroomlijnt het verkoopproces.

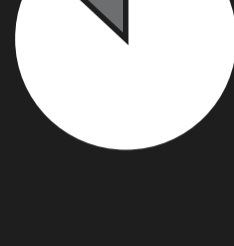
Handmatige verkoopprocessen vergroten de kans op fouten en vertragen de goedkeuring.



55% van de verkooporganisaties geeft aan dat de afhandeling van contracten **te veel tijd in beslag neemt**.¹

Hoe maak je de afhandeling van overeenkomsten efficiënter en kom je als winnaar uit de bus?

Vorbereiden



87% van de overeenkomsten wordt nog steeds handmatig opgesteld. Dit leidt tot inefficiëntie, fouten en beveiligingsrisico's.³

Ondertekenen



55% van de salesteams heeft geen zicht op de status van overeenkomsten die nog ondertekend moeten worden.³

Actie ondernemen



57% van de organisaties verwerkt documenten met de hand, wat leidt tot vertragingen en gemiste kansen.⁴

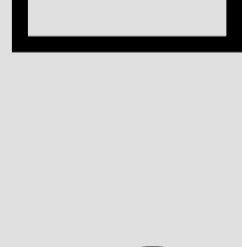
Beheren



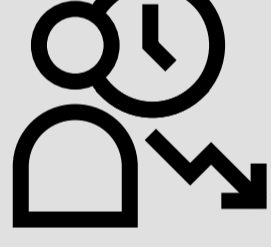
76% van de verkooporganisaties slaat overeenkomsten digitaal op.

Maar bijna de helft (44%) kan specifieke overeenkomsten moeilijk terugvinden.³

Een handmatige afhandeling van overeenkomsten eist dus zijn tol.²



7 dagen langzamere verkoopcyclus



58% lagere productiviteit



€32 kosten per overeenkomst

DocuSign Agreement Cloud biedt uitkomst.

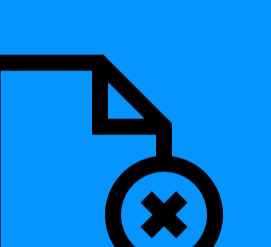
De drie grootste voordelen van een modern system of agreement:⁴



Snellere verkoopcyclus



Betere klantervaring



Minder administratief werk voor salespersoneel

Versnel de verkoopcyclus door de DocuSign Agreement Cloud te integreren met jouw CRM.



Automatisch gegevens van je CRM invoeren in overeenkomsten



Rechtstreeks vanuit je CRM overeenkomsten verzenden ter ondertekening



Automatisch gegevens en overeenkomsten overbrengen naar je CRM

Boek sneller omzet. Moderniseer jouw system of agreement.

Transformeer de manier waarop je overeenkomsten voorbereidt, ondertekent en beheert, en daarop actie onderneemt, met meer dan tien toepassingen en integratie met Salesforce, Microsoft en Oracle.

Kom meer te weten over de DocuSign Agreement Cloud voor Sales. [Stroomlijn je afhandeling van overeenkomsten](#)

docusign.nl

 **DocuSign**
Agreement Cloud

1. Een studie uitgevoerd door Business Advantage Group Limited in opdracht van DocuSign, april 2019.

2. DocuSign Value Engineering-klantenbenchmarkdatabase

3. Een studie uitgevoerd door Forrester Research in opdracht van DocuSign, februari 2019.

4. Een studie uitgevoerd door Business Advantage Group Limited in opdracht van DocuSign, april 2019.