DocuSign



Générez automatiquement des accords sophistiqués en quelques clics depuis Salesforce.

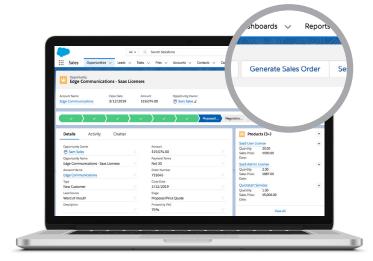
Concluez davantage de ventes plus rapidement avec DocuSign Gen pour Salesforce.

La génération manuelle des accords entraîne des pertes de temps et d'argent. Au lieu de vendre, les commerciaux perdent du temps à re-saisir des données se trouvant déjà dans Salesforce, utilisent des modèles obsolètes et passent leur temps à copier-coller des informations depuis différentes sources. Ces activités manuelles ralentissent les transactions, entravent la productivité des commerciaux et introduisent des erreurs humaines. De leur côté, les clients sont frustrés car ils s'attendent à des accords finaux et sans erreur.

Accélérez le chemin vers le closing.

DocuSign Gen pour Salesforce permet aux commerciaux de générer automatiquement des accords sophistiqués et configurables en quelques clics à partir de Salesforce. Grâce à Gen, les commerciaux peuvent fusionner des données client, produit et tarifaires.

Gen permet également d'insérer ou exclure du contenu en fonction de règles métier ou de données Salesforce, telles que le montant des transactions. Le document généré peut être envoyé pour signature avec DocuSign eSignature (vendu séparément) et stocké dans l'opportunité Salesforce. L'ensemble du processus peut être configuré et contrôlé à partir de Salesforce, ce qui permet aux commerciaux de gagner du temps, d'éliminer les erreurs et de conclure davantage de transactions.



Principales fonctionnalités

Fusion transparente de données Salesforce

Éliminez les erreurs de saisie en intégrant automatiquement des données client, produit et tarifaires depuis Salesforce.

Préintégré à Salesforce (Powered by Lightning) et DocuSign eSignature

Automatisez le processus d'accord avant, pendant et après signature électronique.

Accords générés modifiables dans Microsoft Word*

Permettez aux commerciaux, juristes et clients de modifier les accords et de négocier dans un outil qu'ils connaissent déjà.

Un contenu conditionnel qui se personnalise automatiquement

Utilisez un modèle unique avec du contenu conditionnel, plutôt que de gérer différents modèles. En fonction de règles basées sur les données Salesforce, le contenu est inséré dynamiquement dans l'accord.

Configuration et administration faciles

Les administrateurs peuvent télécharger et installer Gen euxmême : pas de frais cachés ou de coût d'implémentation.

Tableaux dynamiques

Générez facilement et rapidement un devis ou une facture incluant un tableau.

Fonctionnement.

Étape 1

Téléchargez et installez l'application DocuSign Gen pour Salesforce à partir de Salesforce AppExchange. Vous pouvez l'essayer gratuitement, pendant 30 jours.

Étape 2

Connectez votre compte DocuSign et configurez facilement des modèles en suivant les instructions pas à pas.

Étape 3

En quelques clics, vos commerciaux peuvent générer un accord qui peut être envoyé pour eSignature via DocuSign pour Salesforce.

Automatisez et connectez votre processus d'accord à chaque étape du cycle de vente.

DocuSign Gen pour Salesforce fait partie de DocuSign Agreement Cloud pour Salesforce, une suite d'applications et d'intégrations qui automatise la préparation, la signature, l'exécution et la gestion des accords – le tout depuis Salesforce. DocuSign Gen pour Salesforce fonctionne de façon transparente avec DocuSign eSignature pour Salesforce afin de vous permettre de faire des affaires plus rapidement et de façon plus précise, à chaque étape du cycle de vente.

Prêt à aller plus loin?

Demandez à votre contact DocuSign une démonstration de DocuSign Gen pour Salesforce.

