

Mit Salesforce® das Erstellen und Aktualisieren von Verträgen automatisieren

Beschleunigen Sie Ihren Verkaufsprozess mit DocuSign Negotiate für Salesforce

Der Verkauf leidet, wenn alle Dokumente manuell erstellt, sowie Verhandlungen und Genehmigungen, einzeln ausgeführt werden. Verkäufer sind weniger produktiv. Verträge enthalten Eingabefehler. Zusätzlich dauert es länger, bis ein Vertrag abgeschlossen wird.

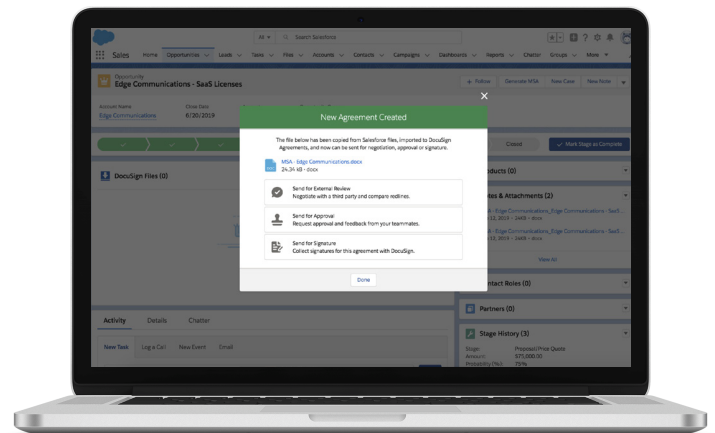
DocuSign Negotiate für Salesforce beschleunigt die Erstellung, Verhandlung und Genehmigung individueller Verträge mit Salesforce.

Mit Negotiate können Vertriebsmitarbeiter anhand von Kunden-, Produkt- und Preisdaten in Salesforce automatisch Verträge generieren. Sie können außerdem entsprechend ihrer internen Vorgaben – zum Beispiel Mindestauftragsvolumen – die mit Salesforce referenziert sind, bestimmte Inhalte hinzufügen oder ausschließen. Dann können die Vertriebsmitarbeiter mittels Negotiate die Unterlagen an interne und externe Stellen zur Prüfung, Verhandlung und Genehmigung senden. Alle Schritte werden zentral verfolgt und die einzelnen Versionen sorgfältig mit sämtlichen Änderungen dokumentiert. Das Ganze ist eingebunden in Salesforce und DocuSign eSignature, so dass es möglich ist, von der Erstellung über die Verhandlung und Unterzeichnung bis hin zur Verwaltung in Salesforce, alle Abläufe zu automatisieren.

Dank dieser neuen, umfassenden Automatisierung, können Sie die Produktivität steigern, das Geschäftsrisiko senken und die Abschlussdauer verkürzen.

Fallstudien

- Kostenvoranschläge
- Rechnungen
- Angebote
- Vertraulichkeitsvereinbarungen (NDAs)
- Rahmen-Service-Verträge (MSAs)
- Mitarbeiterzeugnisse (SOWs)



Die wichtigsten Eigenschaften

Vereinfachte Zusammenarbeit

Einfache Zusammenarbeit für interne Genehmigungen, externe Prüfungen und Dokumentenausschlüsse.

Versionsüberprüfung

Während der Verhandlungen bleiben sämtliche Versionen mit allen Änderungen eines Vertrags zentral verfügbar.

Datenübernahme aus Salesforce

Keine Fehler mehr bei der Dateneingabe, da Salesforce die Kunden-, Produkt- und Preisangaben automatisch importiert.

Bedingte Inhalte

Wirksamer Einsatz der Geschäftsvorgaben, indem bestimmte inhaltliche Abschnitte z.B. je nach geographischer Lage und Auftragsvolumen aufgenommen oder ausgeschlossen werden.

Dynamische Tabellen

Erstellen von Kostenvoranschlägen oder Rechnungen mit ordentlich formatierten Tabellen.

Dokumentenhistorie

Automatisierte Änderungsverfolgung der Dokumente für eine einfache Revision.

Admin-freundlich

Unmittelbarer Einfluss auf Ihre Verkaufszyklen dank einfacher Einrichtung.

Jetzt testen!

Schritt 1

Laden Sie DocuSign Negotiate für Salesforce von AppExchange herunter und aktivieren Sie die 30-tägige kostenlose Testphase.

Schritt 2

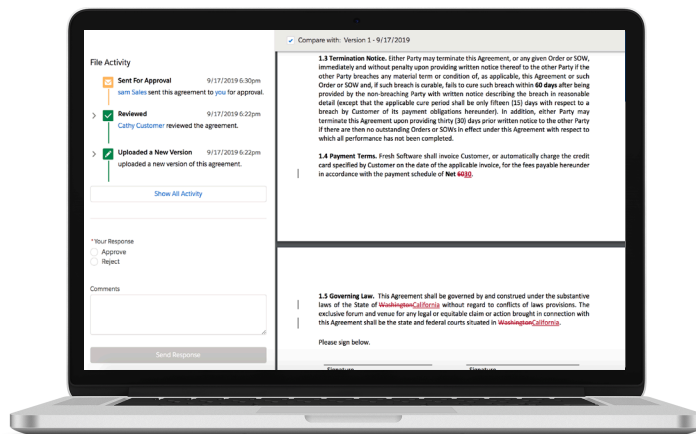
Verknüpfen Sie Ihren DocuSign Account und konfigurieren Sie die Vorlagen einfach mit einer Schritt-für-Schritt-Anleitung.

Schritt 3

Mit wenigen Mausklicks kann Ihr Vertriebsteam einen Vertrag erstellen, die Kollaboration einrichten und mit Hilfe von DocuSign eSignature für Salesforce unterzeichnen.

Automatisieren und verknüpfen Sie Ihre Vertragsprozesse auf jeder Ebene des Verkaufszyklus.

DocuSign Negotiate für Salesforce ist Bestandteil der DocuSign Agreement Cloud für Salesforce, eine Reihe von Anwendungen und Integrationen, die das Vorbereiten, Signieren, Ausführen und Verwalten von Verträgen mit Salesforce automatisieren. DocuSign Negotiate für Salesforce funktioniert reibungslos mit DocuSign eSignature für Salesforce, was die Geschäftsabläufe auf jeder Ebene des Verkaufszyklus schneller und präziser macht. Beschleunigen Sie Ihren Verkaufsprozess, indem Sie die Erstellung, Verhandlung und Genehmigung kundenspezifischer Verträge mit der DocuSign Agreement Cloud für Salesforce automatisieren.



Bereit für den nächsten Schritt?

Kontaktieren Sie Ihren Vertriebspartner von DocuSign für eine Demo von **DocuSign Negotiate für Salesforce**

About DocuSign

DocuSign hilft Unternehmen dabei, das Erstellen, Unterzeichnen, Bearbeiten und Verwalten von Verträgen zu digitalisieren und automatisieren. DocuSign eSignature ist ein Teil der DocuSign Agreement Cloud und ist die führende Anwendung, mit der Sie Verträge jederzeit, so gut wie überall und auf praktisch jedem Gerät elektronisch signieren können. Heute nutzen mehr als eine halbe Million Kunden und Hunderte Millionen Benutzer in über 180 Ländern DocuSign, um Geschäftsprozesse schneller abzuwickeln und das Leben der Menschen einfacher zu gestalten.

DocuSign, Inc.

Weitere Informationen erhalten Sie unter docusign.de

oder telefonisch unter
+ 49 800 186 08 56