

Schneller Geschäfte abschließen, schneller zum Umsatz

Geschäfte zwischen Unternehmen werden zunehmend komplexer. Laut Gartner dauert ein Business-to-Business-Abschluss im Schnitt 16,7 Wochen mit 9,6 Beteiligten aufseiten des Käufers. Unternehmen nutzen Plattformen wie CRM und CPQ, um Daten zu zentralisieren und komplexe Verkaufsprozesse, insbesondere den Vertragsabschluss, zu vereinfachen. Laut 64 % der Unternehmen führt die Vertragsgenehmigung zu Verlusten oder Verzögerungen von Geschäftsabschlüssen. Der Grund dafür liegt auf der Hand. Ohne Vertragsabschluss gibt es keinen Verkauf — doch die Art und Weise, wie Verträge unterschrieben werden, ist seit Jahrzehnten unverändert. Es ist höchste Zeit dies zu modernisieren: DocuSign ermöglicht ein modernes Vertragssystem — für schnelle Geschäftsabschlüsse und hohe Kundenzufriedenheit.

Schneller verkaufen

Verbuchen Sie Umsätze innerhalb von Minuten anstelle von Wochen oder sogar Monaten mit einem automatisierten Vertragsprozess von Vertragserstellung und -unterzeichnung bis hin zur Speicherung und Verwaltung.

Nie mehr kopieren und einfügen

Ermöglichen Sie Ihrem Vertrieb auf zeitraubende Vorgänge, wie manuelles Eintippen, Nachjagen von Verträgen und das Einholen von Genehmigungen zu verzichten, denn mit DocuSign verkauft es sich schneller und Ihr Vertriebsteam hat mehr Zeit für Ihre Kunden.

Kosten senken

Manuelle Vorgänge sind kostenintensiv, besonders bei hochkomplexen Prozessen wie dem B2B-Vertrieb. Mit DocuSign können Sie diese Kosten senken. Im Schnitt werden pro Transaktion 33 € eingespart.

Kundenerlebnis verbessern

Unternehmen erwarten heutzutage immer mehr eine benutzerfreundliche Umgebung mit einem schnellen, bequemen und technologiebasierten Kaufprozess. Machen Sie es Ihren Kunden leicht und angenehm: mit einem zeitgemäßen Vertragsprozess.

Ergebnisse

90%

der Kaufverträge werden innerhalb eines Tages abgeschlossen
Salesforce

20% mehr

Kunden haben ein positives Verkaufserlebnis
Refinitiv

300% höhere

Nutzung von Salesforce
DuPont

2,195% ROI

mit DocuSign
Wyndham

Keine Fehler

Im Vergleich zu einer vorherigen
70% igen Fehlerrate
Yamaha

3–5 Mio. € Einsparung

jährlich bei 14,20 € pro Transaktion
Microsoft

„Mit der DocuSign Agreement Cloud können unsere Kunden einfacher mit uns Geschäfte machen, unsere Mitarbeiter schneller Geschäfte mit Kunden abwickeln und es ist besser für die Umwelt. So hat jeder etwas davon.“

Alan Bronowicz
Head of Business Process Management
Refinitiv

Die DocuSign Agreement Cloud für den Vertrieb

Geschäftsabschlüsse kommen oft mit sehr komplexen Verträgen: Angefangen mit der Anpassung der richtigen Vorlage, der Verhandlung mit dem Kunden, über einen langwierigen Prozess durch rechtliche Genehmigungen auf beiden Seiten, der Eingabe von Daten in verschiedene Systeme bis hin zur Lieferung der Leistungen und so weiter und so fort. Die DocuSign Agreement Cloud bietet eine Komplettlösung von Anwendungen und Integrationen, mit denen der Vertrieb schneller und einfacher arbeiten kann, Fehler vermieden werden und der Kunde ein modernes Käuferlebnis genießt.

DocuSign CLM

Verwaltung des gesamten Lebenszyklus von komplexen Verträgen — mit automatisierter Erstellung, Echtzeitaushandlung, Drag-and-drop-Workflows und einer leistungsstarken Suchfunktion.

Elektronische Signatur

Schließen Sie Verträge innerhalb von Minuten ab — mit mobilen Formularen, die praktisch mit jedem Gerät kompatibel sind.

Negotiate für Salesforce

Beschleunigen Sie Ihre Geschäfte durch die automatische Erstellung und Verhandlung von benutzerdefinierten Verträgen aus Salesforce.

Insight

Nutzen Sie künstliche Intelligenz, um in all Ihren Verkaufsverträgen Risiken zu erkennen und analysieren sowie versteckte Möglichkeiten aufzudecken.

Integrationen

Mit mehr als 350 vorkonfigurierten Integrationen können Sie DocuSign problemlos in vorhandene Tools wie Salesforce CRM und CPQ, Microsoft Dynamics und Oracle einbetten.

Weitere Informationen auf docusign.de/loesungen/vertrieb

Fallbeispiele

Angebote und Verträge

- Kaufverträge
- Leistungsbeschreibungen
- Dienstleistungsrahmenverträge
- Angebote
- Ausschreibungen
- Rabattlisten
- Vertragsverlängerung

Auftragsverwaltung

- Vertragsanpassungen
- Kaufaufträge
- Änderungsaufträge

Abrechnung

- Finanzierungsverträge
- Rechnungen
- Zahlungsermächtigungen

Und vieles mehr

- Vertraulichkeitsverträge
- Arbeitsaufträge
- Dienstleistungsverträge
- Interne Genehmigungen



Über DocuSign

DocuSign unterstützt Unternehmen bei der Verknüpfung und Automatisierung aller Prozesse zur Vorbereitung, Unterzeichnung, Umsetzung und Verwaltung von Vereinbarungen und Verträgen. Als Teil der DocuSign Agreement Cloud bietet DocuSign die e-Signatur an – nicht weniger, als die weltweit führende Methode, um auf praktisch jedem Gerät, an jedem Ort und zu jeder Zeit digital unterzeichnen zu können. Heute nutzen mehr als 750.000 Kunden und Hunderte Millionen Anwender in über 180 Ländern DocuSign, um ihre vertraglichen Abstimmungsprozesse zu vereinfachen.

DocuSign Germany GmbH
Neue Rothofstr. 13-19
60313 Frankfurt
Deutschland

docusign.de

Mehr Informationen unter:
+49 800 186 08 56